

RINKODAROS VADOVAS (-Ė)

Nuo 4000 €/mėn. (bruto)



Eglės sanatorija

TAVO ATSAKOMYBĖS PAS MUS:

- Kurti ir įgyvendinti rinkodaros strategiją, orientuotą į pajamų augimą;
- Valdyti biudžetą, užtikrinant ROI ir ROAS;
- Auginti klientų vertę (LTV), lojalumą ir pakartotinius pirkimus;
- Plėtoti naujus segmentus Lietuvoje ir užsienyje (medicininis turizmas, verslas, naujos kartos klientai);
- Kurti, stiprinti ir plėsti partnerystes su B2B, B2G ir tarptautiniais partneriais bei prisidėti prie tarptautinių projektų įgyvendinimo;
- Vystyti tiek tradicinę, tiek skaitmeninę rinkodarą – nuo TV ir spaudos iki SEO, PPC, socialinių tinklų, e. komercijos ir CRM;
- Burti ir stiprinti rinkodaros komandą, užtikrinti talentų išlaikymą bei puoselėti KPI kultūros diegimą komandoje;
- Bendradarbiauti su pardavimų ir medicinos komandomis, didinant mūsų sveikatingumo ir reabilitacijos paslaugų žinomumą.

TIKIMĖS IŠ TAVĖS:

- Vadovavimo patirties rinkodaros srityje;
- Analitinio mąstymo ir gebėjimo priimti sprendimus remiantis duomenimis („data-driven“ požiūris);
- Patirties su tarptautinėmis rinkomis ir projektais;
- Patirties koordinuojant rinkodaros biudžetą ir užtikrinant efektyvų jo panaudojimą;
- Gilios strateginės skaitmeninės rinkodaros kompetencijos;
- Supratimo, kaip veikia tiek B2C, tiek B2B rinkodara, ir gebėjimo pasiekti skirtingus klientų segmentus;
- Lyderio, kuris geba nustatyti kryptį, įkvėpti komandą ir pasiekti rezultatų;
- Anglų kalbos žinių (papildomos kalbos – privalumas);
- Patirties paslaugų sektoriuje (medicina, sveikatingumas, svetingumas) – privalumas.

MES JUMS SIŪLOME:

- Dinamišką, įtraukiančią ir augimą skatinančią darbo aplinką;
- Profesionalų, ambicingą ir palaikančią kolektyvą;
- Lankstų darbo modelį – galimybė dalinai dirbti nuotoliniu būdu;
- Papildomas naudas, kurias pristatysime darbo pokalbio metu.